Структура презентации

- Это текстовый документ



1 О чём речь? / Кто мы?
Титульный (+1) слайд
— Устанавливаем контакт

2 Проблемы / Задачи / «Хотелки» аудитории
— Взываем интерес

3 Доказательство проблемы
Стат. данные и т.п.
— Укрепляем интерес

4 Решение — продукт / услуга
Что мы предлагаем?
— Отвечаем на вопрос: «Что же делать?

5 «Продажа» решения
Почему это решение хорошее

6 Выгоды покупателя
Прямые и дополнительные
— Взываем желание

7 Цена Что вы хотите от клиента?
— Отвечаем на вопрос: «Что от меня требуется?»

8 Ответы на незаданные вопросы
Работа с сомнениями в продукте, в необходимости, в себе
— Отвечаем на вопрос: «Это точно мне надо?»

9 Допродажа решения
Отзывы, примеры, статистика

10 Процедура взаимодействия
Как всё будет происходить?
— Втягиваем в процесс

? О компании / О команде / Об эксперте

